ТендерЛоцман

Короткий посібник користувача · версія 6.0

Програма для пошуку тендерів Prozorro за вашими напрямами, розбору документації, кошторису, оцінки доцільності участі і підбору виконавців. Дані тендерів — з публічного API Prozorro; AI-функції працюють через ваш ключ xAI.

Як влаштована робота

1 Напрями і пошук	2 Документи і вимоги	3 Роботи + виконавці	4 Кошторис	5 Доцільність (йти / не йти)	6 Воронка і результат

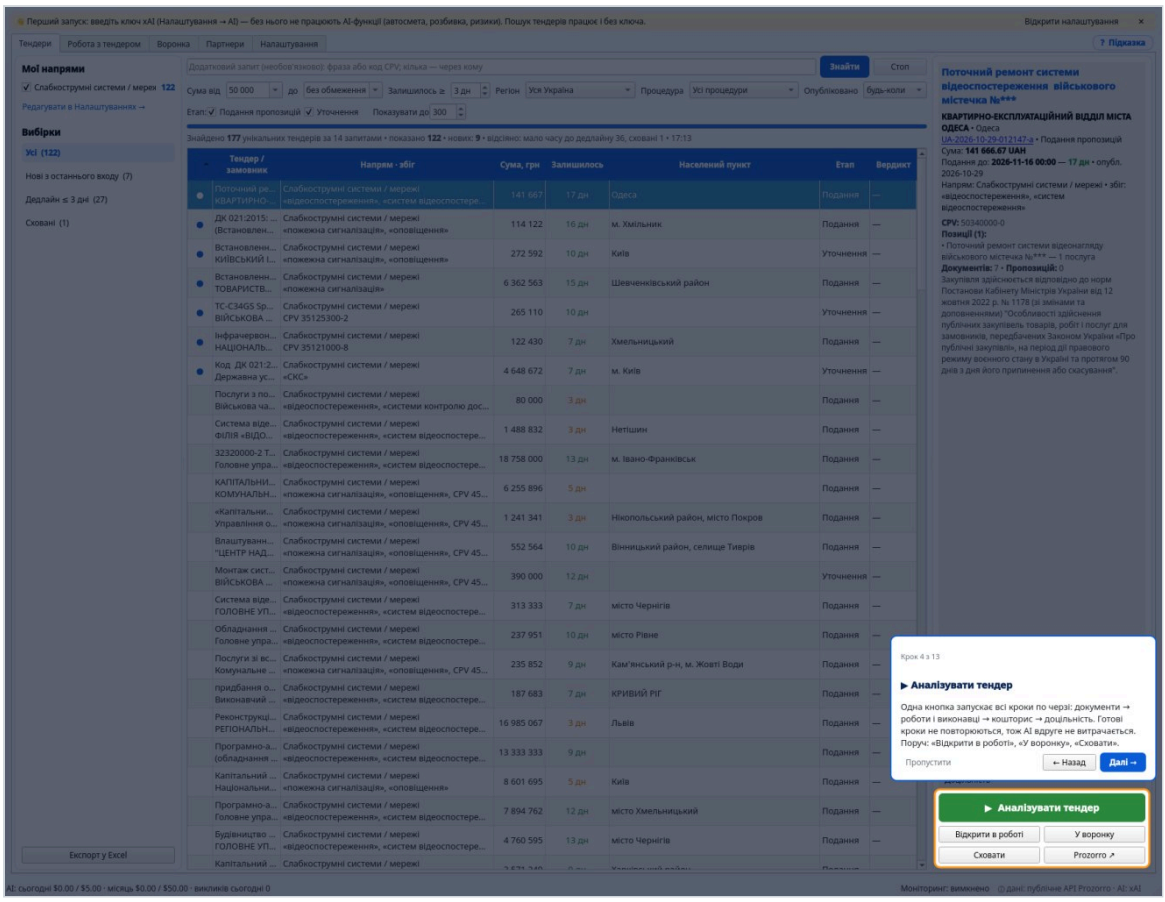
Зміст

1. Перший запуск і тур по інтерфейсу
2. Пошук тендерів за напрямами
3. Робота з тендером: документи
4. Роботи + Виконавці
5. Кошторис
6. Доцільність
7. Воронка і Партнери
8. Налаштування і Сервіс
9. Поради, витрати AI, обмеження

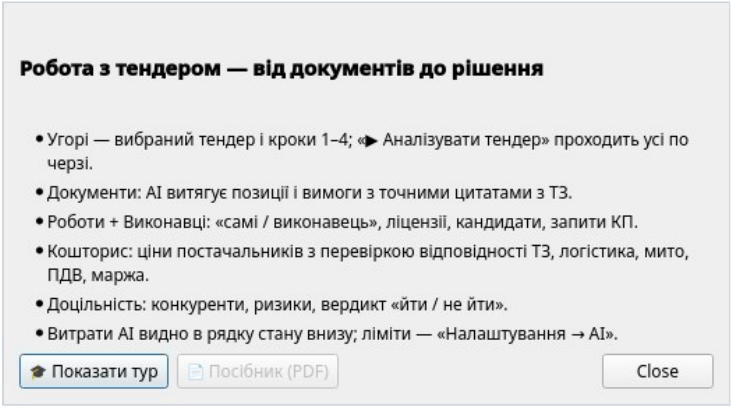
Підказка завжди поруч. Кнопка «? Підказка» праворуч від вкладок (або клавіша F1) пояснює поточну вкладку і запускає тур. Тур і цей посібник також у «Налаштування → Сервіс».

1. Перший запуск і тур по інтерфейсу

Під час першого запуску відкривається **майстер**: ключ xAI (можна пропустити — пошук працює без ключа), профіль компанії (що ви робите самі) і напрями з готових шаблонів. Після майстра автоматично стартує **тур**: вікно затемнюється, підсвічується справжній елемент, а підказка пояснює, що він робить.

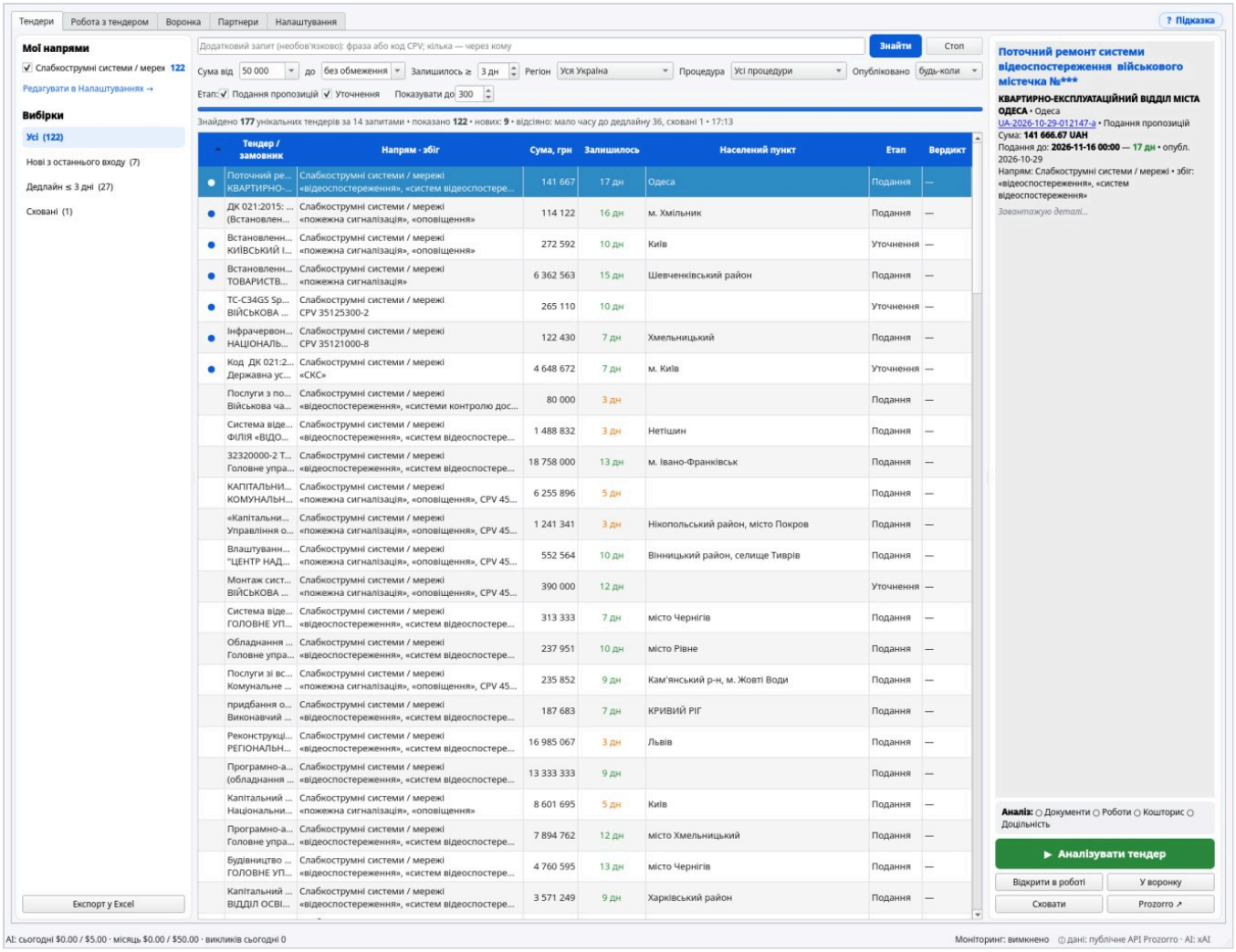


Тур: крок «▶ Аналізувати тендер». Кнопки «Далі», «Назад», «Пропустити»; клавіші → ← Esc.



Контекстна підказка «?» для вкладки «Робота з тендером».

2. Пошук тендерів за напрямами

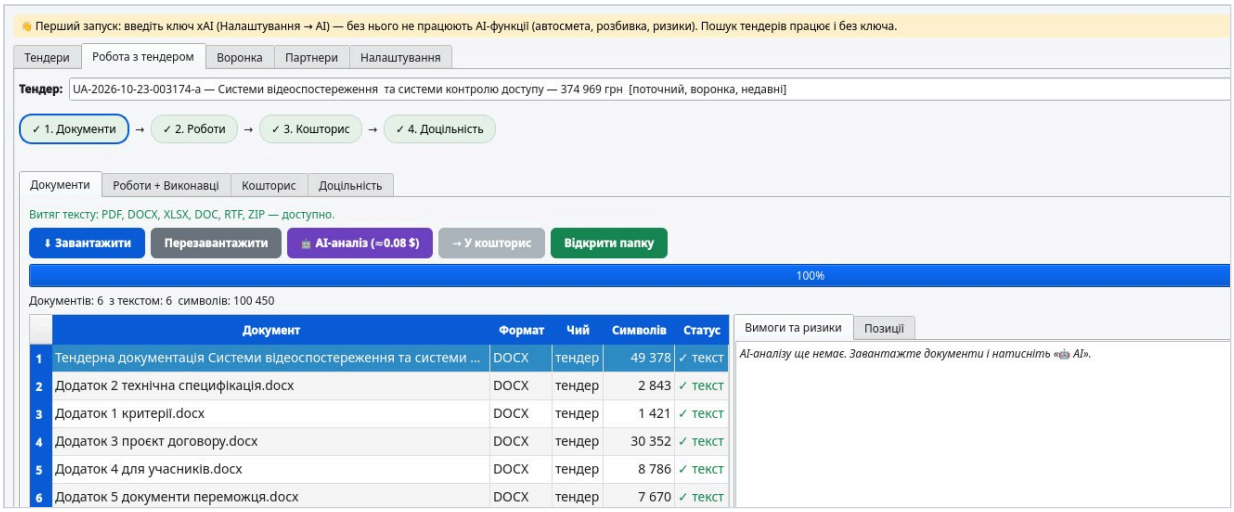


- **Мої напрями** (ліворуч) — кожен напрям має фрази, коди CPV (з підкодами) і виключення. Пошук іде окремо за кожним відміченим напрямом, результати об'єднуються без дублів.
- **Фільтри**: сума від/до, залишилось днів, регіон, процедура, дата публікації, етап.
- **Вибірки**: усі, нові з останнього входу, дедлайн ≤ 3 дні, сховані.
- **Картка** праворуч: замовник, сума, дедлайн, CPV, позиції. Кнопки: «▶ Аналізувати тендер», «Відкрити в роботі», «У воронку», «Сховати», «Prozorro ↗».
- «Експорт у Excel» — поточний список.

Шаблони напрямів редагуються з галочками: можна вимкнути окремі фрази, коди CPV, виключення і типи робіт (Налаштування → Напрями).

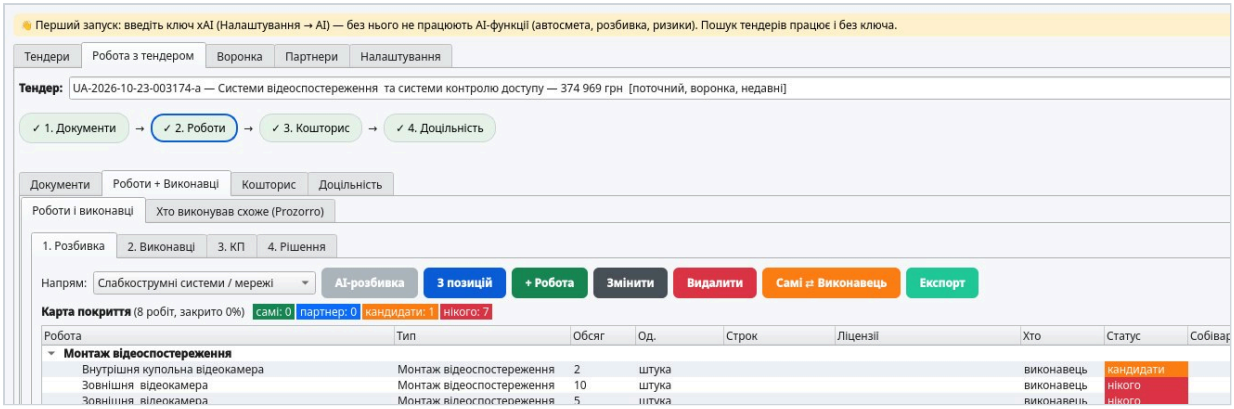
3. Робота з тендером: документи

Угорі — вибраний тендер і кроки **1. Документи → 2. Роботи → 3. Кошторис → 4. Доцільність**. «▶ Аналізувати тендер» проходить їх по черзі; уже готові кроки не повторюються.



- «Завантажити» — документи тендера з Prozorro; текст витягується з PDF, DOCX, XLSX, DOC, RTF, ZIP.
- «AI-аналіз» — позиції, вимоги і ризики. Кожна вимога має **дослівну цитату з документа**, тож її легко перевірити.
- «→ У кошторис» — передати позиції в кошторис.

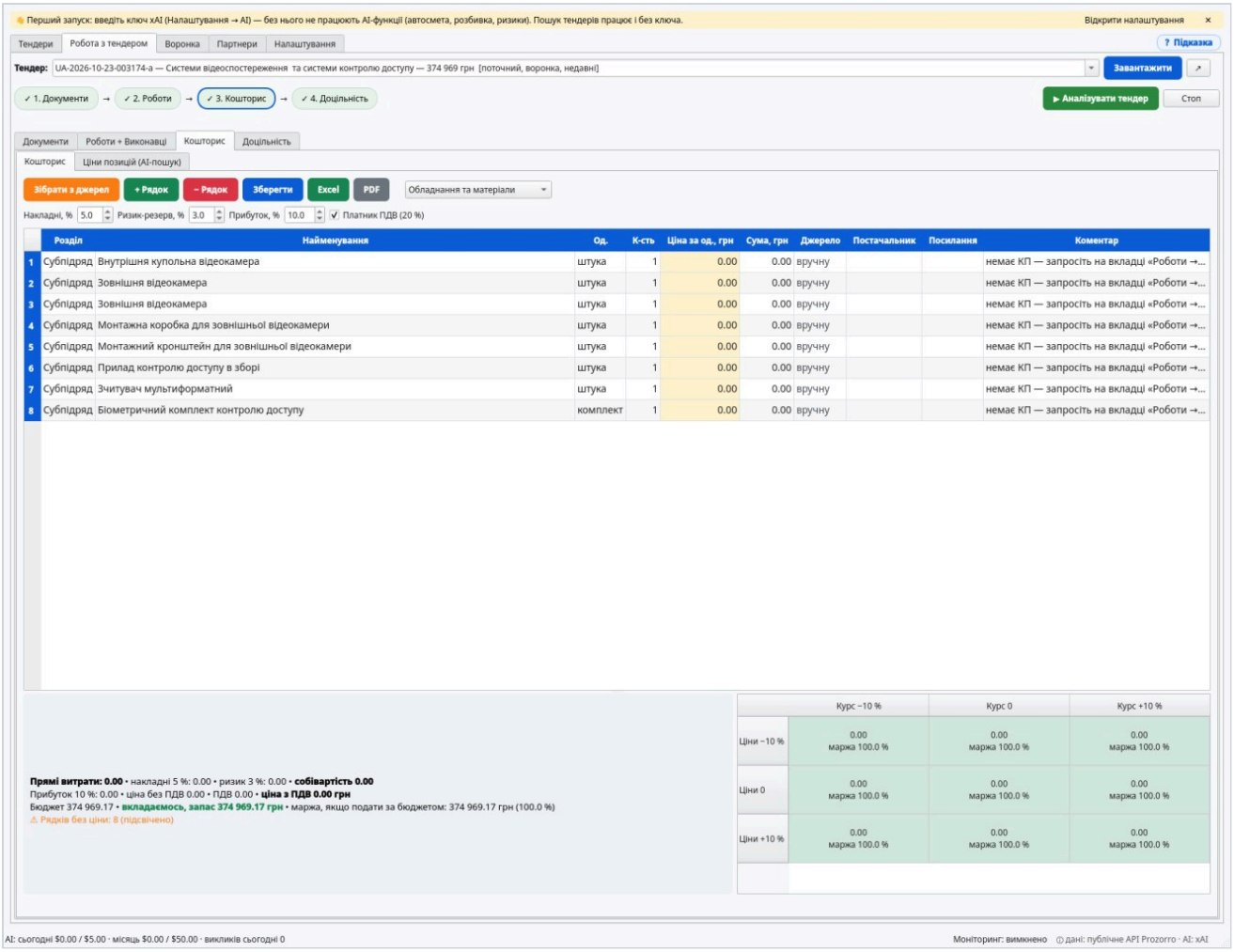
4. Роботи + Виконавці



- **Розбивка**: роботи і постачання, хто виконує (самі / виконавець), ліцензії, статус покриття.
- **Виконавці**: кандидати з ваших джерел (Prozorro-переможці схожих тендерів, каталоги, сайти вакансій у безкоштовному режимі); кандидатів зі сторінок у браузері можна надіслати закладкою.
- **КП**: чернетки запитів комерційних пропозицій і відповіді. Програма нічого не надсилає без вас.
- **Рішення**: вибір виконавця на кожну роботу.
- Вкладка «Хто виконував схоже (Prozorro)» — переможці схожих закупівель.

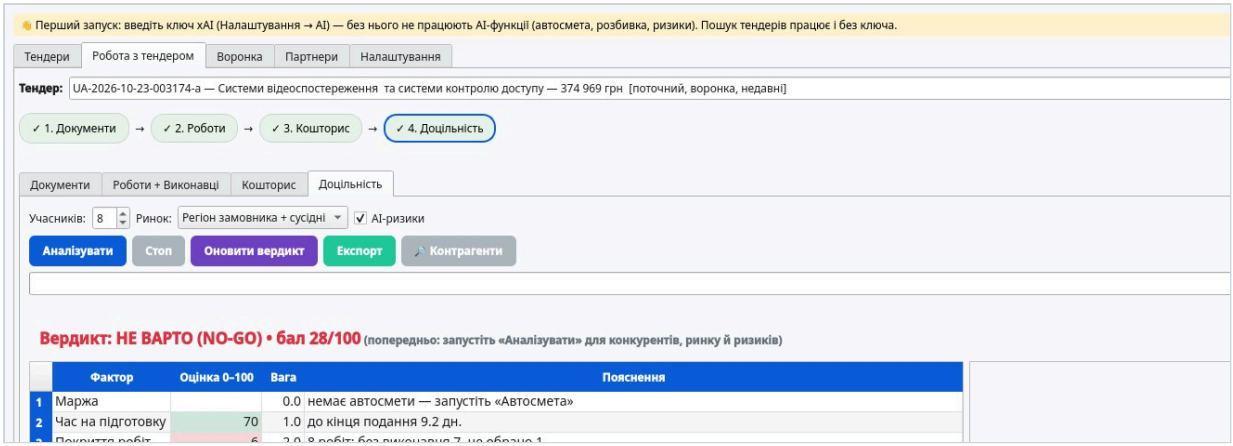
Ризики мобілізації кадрів враховуються лише із законних джерел: статус критичного підприємства компанії і відповіді самого виконавця в КП.

5. Кошторис



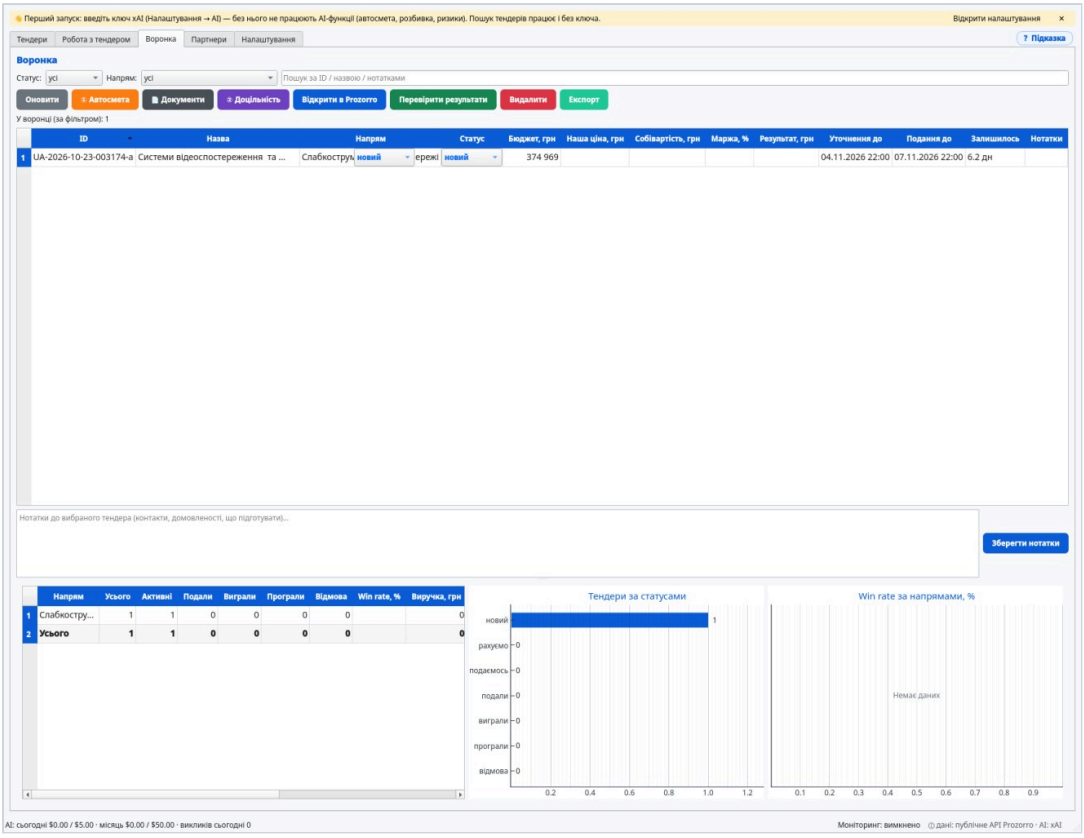
- **Кошторис**: розділи, позиції, кількість, ціна, джерело ціни (КП, факт, AI-пошук, вручну), накладні, ризик-резерв, прибуток, ПДВ (один перемикач).
- Унизу — підсумок і таблиця чутливості: ціни ±10 % × курс ±10 %.
- **Ціни позицій (AI-пошук)**: пропозиції постачальників з посиланнями; кожна пропозиція перевіряється на відповідність вимогам ТЗ, сторінка постачальника відкривається і звіряється ціна; логістика, мито (УКТЗЕД), ПДВ → собівартість і маржа.
- Експорт: Excel і PDF.

6. Доцільність

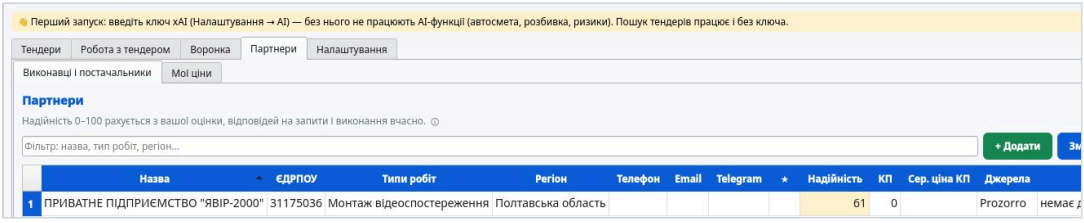


Вердикт **«йти / не йти»** з балом 0–100 і поясненням факторів: маржа, час на підготовку, покриття робіт, конкуренти (учасники схожих тендерів, їхні перемоги і знижки), ризики. Кнопка «Аналізувати» додає ринок і AI-ризики; «Контрагенти» — перевірка учасників.

7. Воронка і Партнери

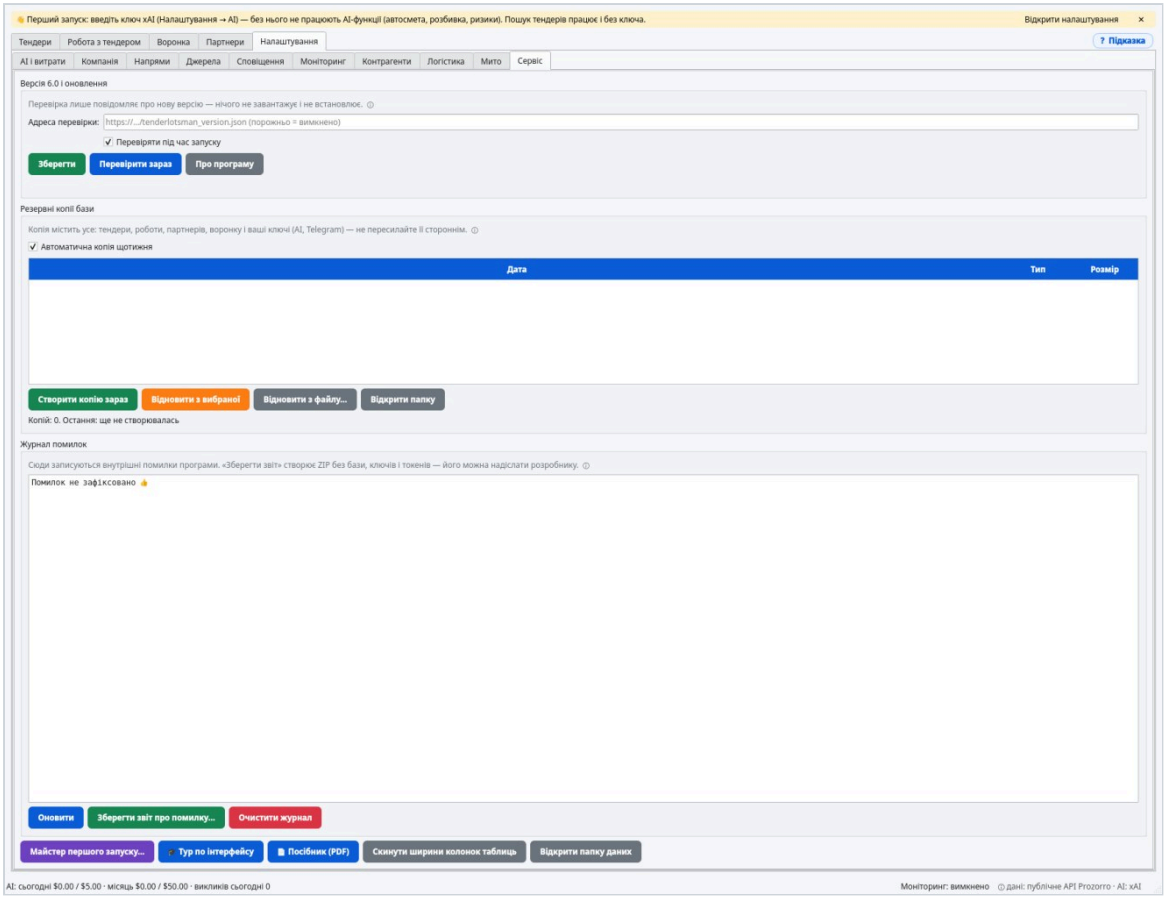


Воронка: статуси новий → рахуємо → подаємось → подали → виграли / програли / відмова; ціна, собівартість і маржа редагуються в таблиці; нагадування за 72, 24 і 3 год до дедлайнів; статистика за напрямами (win rate, виручка, середня маржа).



Партнери: база виконавців і постачальників (ЄДРПОУ, контакти, надійність, КП і середня ціна, кадри/критичність). «Мої ціни» — ваші фактичні ціни для кошторису.

8. Налаштування і Сервіс



- **AI і витрати**: ключ xAI, денний і місячний ліміти, баланс і поповнення через консоль xAI (програма не бачить і не зберігає дані карток).
- **Компанія, Напрями, Джерела**: що робите самі, шаблони, де шукати виконавців.
- **Сповіщення і Моніторинг**: Telegram, автоперевірка нових тендерів за напрямами.
- **Сервіс**: резервні копії бази (щотижня автоматично), журнал помилок, майстер, **Тур по інтерфейсу** і **Посібник (PDF)**.

9. Поради, витрати AI, обмеження

Поради

- Почніть з 1–3 напрямів і перевірте галочки CPV — так менше «шуму» в пошуку.
- Заповніть профіль компанії: без нього всі роботи вважаються «потрібен виконавець».
- Додавайте реальні КП і «Мої ціни» — кошторис з фактичних цін точніший за AI-пошук.
- Перед поданням завжди перевіряйте цитати вимог і посилання постачальників.

Скільки коштує AI

У наших тестах повний аналіз одного тендера (документи + вимоги + ціни позицій) коштував приблизно **$2,1–2,6** і тривав **10–13 хв** (3 тендери, 1–6 позицій). Пошук, воронка, кошторис вручну і партнери AI не використовують. Ліміти захищають від перевитрат.

Обмеження

- AI може помилятися: результати — допомога, рішення і відповідальність за пропозицію — ваші.
- Ціни з інтернету змінюються; наявність і ціну підтверджуйте у постачальника.
- Програма не подає пропозицій на майданчики і нічого не надсилає без вашої дії.
- ТендерЛоцман — незалежна програма, не пов'язана з ДП «Прозорро», Мінекономіки чи xAI.